

商業者の方が
中心のセミナーです！

主催：八尾商工会議所
事業環境変化対応型支援事業
中小・小規模事業者向け

「消費者志向」 マーケティングセミナー

「売れる店」とそうでない店の決定的な違いとは？

「良い商品なのに売れない…」そんなお悩みはありませんか？お客様がお店を選ぶ“きっかけ”には、必ず「行動心理」が隠されています。本セミナーでは、消費者の心理を読み解き、思わず買いたくなるお店づくりのノウハウを公開。これからの時代に選ばれるお店になるための秘訣を学びましょう！

2026
入門編 10.22^木

実践編 10.29^木

14:00 - 16:00

会場 八尾商工会議所 3階中会議室

定員 30名(先着順)

参加費 無料(会員・非会員問わず)

講師プロフィール

堺経営ラボ and next
代表

山本 哲也 氏

株式会社ダスキンのスーパーバイザーとして価格改定に携わり、担当エリア店の黒字化を達成！中小企業診断士、国際コーチング連盟認定コーチなどの資格を保有しており、大学講師や補助金活用支援講座、各種団体でのセミナーや研修はすぐに活用できると好評。



行動心理の基本

人間は必ずしも合理的な判断だけで買い物をするわけではありません。無意識の消費行動や感情の動きを基礎から学び、顧客心理の全体像を理解します。

成功事例の解説

行動心理学を取り入れて売上を伸ばしている実際の店舗事例を分析。自店にどう落とし込むか、具体的な明日からのアクションプランを考えます。

ディスプレイ術

お客様の目線を自然に商品へ誘導し、「つい手に取ってしまう」陳列の法則を解説。滞在時間を延ばし、購買率を上げるための効果的な動線設計を解説します。

- 駐車場は最初の1時間は無料、その後20分ごとに100円が必要となりますので予めご了承ください。
- また、台数に限りがありますので、できる限り公共交通機関をご利用ください。
- 申込フォームから申し込みいただいた後、当所から3日以内で参加票をFAXもしくはメールで送信いたします。
- 万が一参加票が届かない場合は、恐れ入りますが、事務局までお問い合わせいただきますようお願い申し上げます。

お申し込み・お問い合わせ先

八尾商工会議所 中小企業相談所 支援グループ
〒581-0006 大阪府八尾市清水町1-1-6
TEL：072-922-1181 FAX：072-922-8828

参加申込フォーム（送信先 FAX 072-922-8828）

セミナー申し込み フォームQRコード	事業所名			TEL	-	-
	所在地			FAX	-	-
	申込担当者名	氏名	所属			
	メール	@ (八尾商工会議所メールマガジン ☐ 要 ☐ 不要)				
	参加者	ふりがな 氏名	部署・役職			
ふりがな 氏名		部署・役職				

※ご記入いただいた個人情報は、当事業運営に必要な範囲で利用させていただきます。また、八尾商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。